

B2B Sales Agent Schweiz (m/w) in Teilzeit

(Hauptsitz: Düsseldorf)

Was kommt auf Sie zu?

- ⊙ Telefonische Terminvereinbarung und -koordination
- ⊙ Telefonischer Erstkontakt zu Neukunden (B2B)
- ⊙ Präsentation des Unternehmens und unserer Leistungen im telefonischen Kundenkontakt
- ⊙ Pflege der Kontakte und der Korrespondenz (E-Mail, Post)
- ⊙ Recherchetätigkeiten und Datenbankpflege

Was sollten Sie mitbringen?

- ⊙ Mehrjährige Erfahrung im Kundenkontaktcenter oder Call-Center (B2B-Geschäft)
- ⊙ Sehr gute Ausdrucksweise in Wort & Schrift
- ⊙ Kontakt- und Kommunikationsstärke
- ⊙ Service- und kundenorientiertes Handeln
- ⊙ Gute Selbstorganisation, Eigeninitiative und Freude an Erfolg
- ⊙ Sehr gute IT-Kenntnisse, insbesondere MS-Office
- ⊙ Deutsch fließend, Englisch wünschenswert
- ⊙ Hands-on Mentalität
- ⊙ Eine gute Portion Humor

Was können Sie von uns erwarten?

- ⊙ Eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- ⊙ Ein solides Grundgehalt + einem attraktiven Provisionsmodell
- ⊙ Einen modernen Arbeitsplatz in zentraler Lage
- ⊙ Eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre auf Augenhöhe
- ⊙ Gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch ein internes Karriereprogramm
- ⊙ Ein familienorientiertes Unternehmen
- ⊙ Firmenevents (Retreat) und Familienfeste

Über uns:

Unter dem Dach der Kloepfel Group formieren sich spezialisierte Unternehmen für Kostensenkung und Prozessoptimierung im Mittelstand. Die Gruppe erfüllt alle Bedürfnisse von der Prozess- und Kostenoptimierung über Digitalisierung, Outsourcing, Produktkostenkalkulation, Lieferantenmanagement und Global Sourcing, Qualifizierung bis hin zur Rekrutierung und Interim Management. Die Leistungsqualität der einzelnen Unternehmen wird durch zahlreiche Auszeichnungen hervorgehoben. Allein in diesem Jahr wurden drei Unternehmen der Kloepfel Group mit dem Qualitätslabel „Beste Berater“ von Brand eins ausgezeichnet. In Summe beschäftigt die Gruppe mehr als 200 Themenspezialisten an 12 Standorten, darunter 5x in der DACH-Region.

Sind Sie interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an karriere@kloepfel-consulting.com.

Kloepfel Consulting GmbH

Frau Heidrun Meder
Pempelforter Straße 50
40211 Düsseldorf
Tel.: 0211/8825940
karriere@kloepfel-consulting.com