

Head of Sales (m/w)

(Hauptsitz: Düsseldorf)

Was kommt auf Sie zu?

Als Head of Sales sind Sie verantwortlich für die erfolgreiche Vermarktung unserer Einkaufscontrolling Software und Business Intelligence Dienstleistungen. Dazu unterstützen Sie uns sowohl von unserem Büro in Düsseldorf aus als auch beim Kunden vor Ort.

Ihre Tätigkeiten:

- ⊙ Zielgruppenerweiterung durch selbstständige Leadgenerierung
- ⊙ Führen der Abteilung
- ⊙ Betreuung von Key Accounts
- ⊙ Verantwortlich für die Weiterentwicklung der ganzen Abteilung
- ⊙ Personalverantwortung
- ⊙ Umsatz- und Budgetverantwortung
- ⊙ Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie strategische Ausrichtung der Produktpalette

Was sollten Sie mitbringen?

- ⊙ Eine aufgeschlossene, überzeugende Persönlichkeit
- ⊙ Abgeschlossenes Hochschulstudium
- ⊙ Mehrjährige Erfahrung in der Verkaufsleitung
- ⊙ Gutes Know-how in den Bereichen: IT- Dienstleistungen, IT- Projekte, Business Intelligence
- ⊙ Verhandlungssicher auf C.-Level
- ⊙ Gutes Beziehungsnetz innerhalb der IT- Branche (C.-Level)
- ⊙ Hohe Reisebereitschaft
- ⊙ Hands-on Mentalität
- ⊙ Eine gute Portion Humor

Was können Sie von uns erwarten?

- ⊙ Junges Start-up Team in dem "Macher-Typen" willkommen sind
- ⊙ Modernes, kollaboratives Arbeiten im Co-Working Space Factory Campus
- ⊙ Wöchentlich wechselnde Speisen durch Foodtrucks sowie kostenlose Getränke
- ⊙ Förderung von Verantwortungsübernahme
- ⊙ Gute Einarbeitung und schnelle Entwicklungschancen
- ⊙ Flache Hierarchien, partnerschaftliche Atmosphäre
- ⊙ Firmenevents (Retreat) und Familienfeste

Über uns:

Die Kloepfel Digital Transformation GmbH gehört zur Kloepfel Unternehmensgruppe. Diese wurde 2007 gegründet und ist heute mit über 400 Projekten einer der am schnellsten wachsenden Einkaufs- und Supply Chain Optimierer für den Mittelstand.

Kloepfel Digital Transformation hilft alle manuellen Prozesse im Einkauf für Industrie 4.0 zu digitalisieren: Von der Beschaffung bis zur Bezahlung einschließlich elektronischer Rechnungsverarbeitung, Lieferantenmanagement, Lieferantenauktionen, strategischem Sourcing, Verträgen und Katalogen bis hin zu Einkaufsanalysen und Einkaufscontrolling. Kloepfel Digital Transformation setzt dabei trotz hochkomplexer Einkaufstechnologien auf einfachste Bedienbarkeit.

Sind Sie interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an consultingkarriere@kloepfel-consulting.com.

Kloepfel Consulting GmbH

Frau Heidrun Meder

Pempelforter Straße 50

40211 Düsseldorf

Tel.: 0211/8825940

consultingkarriere@kloepfel-consulting.com