

## **Key Account Manager (m/w)**

**(Region: Bayern)**

Gestalten Sie die Zukunft von Kloepfel Consulting und der Kloepfel Group mit und werden Sie Teil unseres Teams. Wir suchen einen Key Account Manager, der strategisch konzeptionell umsetzt, unternehmerisch handelt und mit Leidenschaft und Ehrgeiz zum Erfolg von Kloepfel Consulting und der Kloepfel-Group beiträgt. Eigene Verantwortungsbereiche, abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte sowie ein professionelles Umfeld, das neben den Unternehmenszielen auch Ihre Entwicklung im Blick behält, erwarten Sie bei Kloepfel Consulting.

### Was kommt auf Sie zu?

- ⊙ Aktive, engagierte Neukundengewinnung
- ⊙ Initiierung von Vertriebsaktivitäten aller Art; insbesondere auch in Begleitung unserer Marketingabteilung und Geschäftsführung
- ⊙ Aufbau eines flächendeckenden Netzwerks von Geschäftspartnern/ Absatzmittlern
- ⊙ Betreuung mehrerer Key Accounts und Netzwerkpartner
- ⊙ Erstellung von Beratungsangeboten sowie Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- ⊙ Eigenständige Terminvereinbarung und -koordination
- ⊙ Reporting der Vertriebsaktivitäten

### Was sollten Sie mitbringen?

- ⊙ Gespür für Kundenbedürfnisse
- ⊙ Sichere Verhandlungs- und Präsentationstechnik
- ⊙ Erfahrung in B2B Geschäft
- ⊙ Konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- ⊙ Kontakt- und Kommunikationsstärke
- ⊙ Service- und kundenorientiertes Handeln
- ⊙ Selbstständigkeit und Eigeninitiative, Zielorientierung
- ⊙ Fleiß und Disziplin
- ⊙ Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches (Fach-) Hochschulstudium oder eine vergleichbare Ausbildung verbunden mit fundierter Berufserfahrung im Sales und im Dienstleistungssektor
- ⊙ Sehr gute IT-Kenntnisse, insbesondere MS-Office
- ⊙ Hohe Reisebereitschaft
- ⊙ Englischkenntnisse
- ⊙ Emphatische Persönlichkeit mit Hands-on Mentalität
- ⊙ Eine gute Portion Humor

### Was können Sie von uns erwarten?

- ⊙ Eine abwechslungsreiche Tätigkeit
- ⊙ Ein faires Fixum + attraktivem Provisionsmodell
- ⊙ Firmenwagen, Professionelles IT-Equipment + Mobiltelefon
- ⊙ Eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre auf Augenhöhe
- ⊙ Gute Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten durch ein internes Karriereprogramm
- ⊙ Ein familienorientiertes Unternehmen
- ⊙ Firmenevents (Retreat) und Familienfeste

## Über uns:

Kloepfel Consulting GmbH sucht eine langfristige Bindung zu seinen Mitarbeitern. Die Tätigkeit wird mit einem motivierenden, erfolgsorientierten Gehalt vergütet, welches über die eigene Leistung direkt gesteuert werden kann. Ein repräsentativer Firmenwagen und moderne Arbeits- und Kommunikationsmittel sind bei uns ebenfalls Bestandteil für ein freies und effizientes Arbeiten.

Unter dem Dach der Kloepfel Group formieren sich spezialisierte Unternehmen für Kostensenkung und Prozessoptimierung im Mittelstand. Die Gruppe erfüllt alle Bedürfnisse von der Prozess- und Kostenoptimierung über Digitalisierung, Outsourcing, Produktkostenkalkulation, Lieferantenmanagement und Global Sourcing, Qualifizierung bis hin zur Rekrutierung und Interim Management. Die mehrfach ausgezeichnete Kloepfel Consulting GmbH wurde 2007 gegründet und ist heute mit über 600 Mandanten eine der am schnellsten wachsenden Beratungsgesellschaften für Einkaufsoptimierung für den deutschsprachigen Mittelstand. Dabei wurden bis heute mehr als 10 Mrd. Euro Einkaufsvolumen bearbeitet und rund 70.000 Lieferanten aus über 132 Ländern auf 100%iger Erfolgsbasis qualifiziert und verhandelt. In Summe beschäftigt die Gruppe mehr als 200 Themenspezialisten an 12 Standorten, darunter 5x in der DACH-Region.

**Sind Sie interessiert?** Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an [karriere@kloepfel-consulting.com](mailto:karriere@kloepfel-consulting.com).

### **Kloepfel Consulting GmbH**

Frau Heidrun Meder  
Pempelforter Straße 50  
40211 Düsseldorf  
Tel.: 0211/8825940  
[karriere@kloepfel-consulting.com](mailto:karriere@kloepfel-consulting.com)