




Kloepfel Consulting GmbH / Branchen / Weitere

Einkaufsberatung Mittelstand

Einkäufer stärken – Rendite- und Innovationsmotor Supply Chain

Entweder leiden Mittelständler unter einem massiven Preiswettbewerb oder unter einem starken Qualitäts- und Innovationswettbewerb. In Zeiten der Globalisierung werden in Zukunft intelligent vernetzte Fabriken (Industrie 4.0) die Märkte anführen. Die Master-Schnittstelle solcher Unternehmen ist schlussendlich der Einkauf bzw. die Supply Chain Abteilung. Laut einer Kloepfel-Umfrage sind 68% der 523 befragten Manager sicher, dass der Einkauf Margen grundsätzlich effektiver steigern kann als der Vertrieb. Trotz all dieser Fakten ist der Einkauf bei vielen Mittelständlern schlechter als eben der Vertrieb aufgestellt. Unsere erfahrenen Branchen-Teams stärken Einkäufer während eines Kloepfel-Projektes und heben mit Ihnen je nach Bedarf nachhaltig Renditeschätze im Einkauf bzw. in Einkaufsprozessen, um Ihr Unternehmensergebnis zu steigern. Darüber hinaus können wir Ihre Innovationsdynamik durch die Identifizierung starker Lieferanten verbessern, um Ihr Unternehmen im Wettbewerb zukunftssicher aufzustellen.



Marc Kloepfel
Geschäftsführer
T +49 211 875 453 23

Kundenstimmen

Dennerle GmbH

„Durch konsequente mehrsprachige Verhandlungen Ihres deutsch-chinesischen Beratererteams, sowohl in unserem Hause, als auch vor Ort bei unseren Lieferpartnern in China, gelang es Ihnen in enger Zusammenarbeit mit unseren Mitarbeitern bestehende Preisstrukturen nachhaltig zu verbessern.“

Peter Koch (Geschäftsführung)

Crespel & Deiters GmbH & Co.KG

„Das erzielte Ergebnis des gehobenen Einkaufspotentials übertraf deutlich die erste Prognose und konnte innerhalb 5 Monaten, und damit einen Monat früher als geplant, realisiert werden.“

Gustav Deiters (Geschäftsführung)

Gebrüder Schmidt KG

„Von Anfang an haben Sie sich bestens auf unsere Wünsche und Anforderungen in Bezug auf die Zusammenarbeit eingestellt und durch Ihren strukturierten und professionellen Ansatz zur Einkaufsoptimierung nachhaltige Erfolge erzielt.“

Markus Kalf (Geschäftsführer)

Pantherwerke AG

„Sie haben es geschafft, trotz der hohen Komplexität und Artikelvielfalt, die Themen strukturiert und ergebnisorientiert durchzuführen, ohne dass hierdurch signifikante Mehrbelastung in unserem Unternehmen entstanden sind.“

Markus Keller (Geschäftsführung)

Projektinterview

- eyevis
- Gewa
- Rath

Projektbeispiel

Beispiel eines Projektergebnisses (anonymisiert)

Bearbeitete Materialgruppen u. a.

Fenster und Türen, Holzbau, Garagen, Trockenbau / Innenausbau, Sanitär-/Heizungsausstattung und Installation, Elektroausstattung und Installation, Keller- und Bodenplattenbau, Bodenbeläge, Dachziegel / Dachfenster, Kranleistung, Entsorgung, Gerüstbau, Solar









Beispiel Projekt-Scorecard

Projektvolumen: **40 Mio. Euro**
 Bearbeitetes Volumen: **30 Mio. Euro**
 Projektteam: **3 Berater**
 Projektdauer: **12 Monate**
 Einsparungsergebnis: **1.250.000 Euro**

Wir optimieren Ihren Einkauf.

Sprechen Sie uns gerne an. Tel.: +49 211 875 453 23 oder Mail: info@kloepfel-consulting.com

[Kontakt](#)

 <p>Masterbatch Trust us. We perform.</p> <p>PPM Das Unternehmen Polyplast...</p>	 <p>Blizzard Blizzard ist ein weltweit...</p>	 <p>Seisenbacher Das 1934 in Ybbsitz gegr...</p>	 <p>Stadler Stadler baut Schienenfahr...</p>
 <p>SATA German Engineering</p> <p>SATA SATA setzt Maßstäbe, so...</p>	 <p>Kapsch Kapsch zählt zu den erfo...</p>	 <p>IPM IPM ist seit mehr als 35 ...</p>	 <p>BISCHOF + KLEIN Bischof + Klein ist einer...</p>

[Weitere Projekte](#)

Neueste Beiträge

- > Logistikfirma LDG trägt Mitschuld an Schlecker-Pleite
- > Menschenrechtsverletzungen durch Kobalt-Abbau
- > UPS setzt auf nachhaltige Lieferungen
- > Post-Chef fordert einen Anbieter pro Stadt
- > DHL Einzelhandel Onlineshop startet in Bonn

Referenzen



Kontakt

Pempelforter Str. 50, 40211 Düsseldorf
Phone: +49 211 882 594 17
Fax: +49 211 882 594 20
E-Mail: info@kloepfel-consulting.com