

## Kloepfel Academy – Von Einkäufern, für Einkäufer!

Auf Basis der industrieübergreifenden und langjährigen Erfahrungen von Kloepfel Consulting entwickelt die Kloepfel Academy anspruchsvolle, praxisbezogene und umsetzungsorientierte Qualifizierungsmodule und -programme – von Einkäufern für Einkäufer.

Wir setzen keine Trainer ein, die ihr Wissen nur aus Büchern oder längst vergangenen Projekten beziehen. Regelmäßig fließen Best-Practice-Erfahrungen aus der Praxis in unsere Seminare ein. Und gerne qualifizieren wir auch anhand Ihrer Fallbeispiele.

| GRUNDSEMINAR   | AUFBAUSEMINAR   | AUFBAUSEMINAR   |
|--|---|---|
| Verhandeln von smart bis hart<br><b>ab 900€</b><br>pro Teilnehmer  | Verhandeln mit Monopolisten<br><b>ab 900€</b><br>pro Teilnehmer   | Verhandeln am Telefon<br><b>ab 900€</b><br>pro Teilnehmer   |
| Grundlagen der Kommunikation<br>Strategiezyklus (vom Unternehmensziel zur Verhandlungsstrategie)<br>Systematische Verhandlungsvorbereitung<br>Verhandlungstechniken und -methoden<br>Dokumentation von Verhandlungsergebnissen<br>Die perfekte Verhandlung | Echte Monopole von hausgemachten Monopolen erkennen und bewerten<br>Handlungsoptionen, die für neue Verhandlungsmöglichkeiten sorgen<br>Verhandlungserfolg strategisch vorbereiten und effektiv steigern<br>Erkennen der Persönlichkeit des Verhandlungspartners und gezielte Vorbereitung darauf | Systematische Vorbereitung der Einkaufsverhandlung<br>Schaffen einer optimalen Verhandlungsumgebung für den Einkauf<br>Harvard-Konzept am Telefon<br>Einsatz des aktiven Zuhörens als Kontrollinstrument<br>Einsatz der Fragetechnik unter Berücksichtigung der Verhandlungsziele<br>Effektive Darstellung der eigenen Argumentationen<br>Erarbeitung von Nutzenargumenten für den Lieferanten<br>Die Einwand-Methode (verschiedene Ansätze)<br>Sprache/Stimme und Stimmung am Telefon<br>Heikle Situationen meistern |
| <a href="#">Buchten</a>  | <a href="#">Buchten</a>   | <a href="#">Buchten</a>   |

### Preise

Der Preis für die Buchung eines Seminars pro Teilnehmer beläuft sich auf 1.430,00 € (zzgl. MwSt.).

#### Preisstaffelung:

- Ab 2 Personen = 1.200,00 € (zzgl. MwSt.) pro Person
- 3 bis 5 Personen = 1.000,00 € (zzgl. MwSt.) pro Person
- 6 bis 12 Personen = 900,00 € (zzgl. MwSt.) pro Person
- Inhouse-Schulungen sind ab einer Teilnehmerzahl von 5 Personen möglich

Dieser Preis beinhaltet neben den Seminargebühren die Verpflegung während der Seminarzeiten, die Schulungsunterlagen auf USB-Stick sowie das Teilnahme-Zertifikat. Bis zwei Wochen vor der Veranstaltung kann die Teilnahme kostenfrei storniert werden. Die Seminargebühren sind 14 Tage vor Teilnahme zu entrichten. Wir behalten uns das Recht vor, Seminare bei Nichterreichen der Mindestteilnehmerzahl abzusagen.

Standorte: Düsseldorf, München, Wien sowie Inhouse

### Anmeldung

#### Kloepfel Consulting GmbH

C.Willson  
 T: +49 211 / 875 453 23  
 M: +49 152 / 227 227 93  
 c.willson@kloepfel-consulting.com

### Seminare

|   |   |
|---|---|
| Verhandeln von smart bis hart   | – |
| <i>Basiskurs 2 Tage à 8 Stunden</i><br>Erfahren Sie, wie Sie das Spiel aus Geben und Nehmen und damit Verhandlungen beherrschen. Erlernen Sie die optimale Verhandlungsvorbereitung und Ergebnissicherung für sofortige Verhandlungserfolge. Anhand von Videoanalysen bei praktischen Rollenspielen und praxisnahen Übungen bekommen die Teilnehmer zeitnahes Feedback (Körpersprache, Rhetorik, Visualisierung) sowohl durch den Dozenten, wie auch die weiteren Seminar-Teilnehmer. |   |
| Verhandeln mit Monopolisten   | + |
| Verhandeln am Telefon   | + |
| Schnellstarter: Abschlüsse in der ersten Verhandlungsrunde erzielen   | + |

#### Neueste Beiträge

- DHL eCommerce expandiert in Australien
- Logistikbranche fühlt sich stark im Kampf gegen Cyberkriminalität
- JD.com baut Drohnen-Flughäfen
- BMW Logistikdienstleister setzen vermehrt auf Elektromobilität
- Neues Rewe Fulfillment Center in Köln

#### Referenzen



#### Kontakt

Pempelforter Str. 50, 40211  
 Düsseldorf  
**Phone:** +49 211 882 594 17  
**Fax:** +49 211 882 594 20  
**E-Mail:** info@kloepfel-consulting.com