

## EINSPARUNG GARANTIRT! MIT DER POTENZIALANALYSE VON KLOEPFEL.

### SIE FRAGEN SICH, OB ES IN IHREM UNTERNEHMEN **EINSPARPOTENZIALE** GIBT?

**> 80%**  
Treffsicherheit

Unsere **vielfach ausgezeichnete** Potenzialanalyse liefert Ihnen in kürzester Zeit fundierte Erkenntnisse, wie Sie maßgeblich und nachhaltig Einsparungen erwirtschaften können – **mit einer Treffsicherheit von über 80%**.

**3 Wo.**  
Bearbeitungs-  
zeitraum

Innerhalb von **nur 3 Wochen prüft unser Experten-Team Ihre Optionen** für verbesserte Einkaufskonditionen aller Warengruppen und identifiziert signifikante Einsparpotenziale für Ihren gesamten Einkauf. Wir führen rund **50 Analysen** pro Jahr durch.

**100%**  
Geld-zurück-  
Garantie

Als **einziges Beratungsunternehmen in Deutschland** bieten wir Ihnen mit unserer 100% Geld-zurück-Garantie eine komplett risikofreie Potenzialanalyse an. Sollten wir bei der **gründlichen Analyse** Ihrer externen und internen Ausgaben keine Einsparpotenziale finden, **bleibt unsere Potenzialanalyse für Sie kostenfrei**.

### MACHEN SIE EINEN SCHNELLEN **SELBSTCHECK!**

Folgende **Indikatoren** deuten auf ein **signifikantes Einsparpotenzial** hin:

- **Hohe Einkaufskosten**  
im Verhältnis zum Umsatz
- **Unzureichende Leistung der Lieferanten**  
(z.B. verspätete Lieferungen, Qualitätsmängel)
- **Zu hoher Lagerbestand**
- **Begrenzte Lieferantenbasis**  
(geringe Anzahl oder Abhängigkeit von Lieferanten)
- **Hohe Kosten für Beschaffungsaktivitäten**  
(z.B. Bestellbearbeitung, Rechnungsabwicklung)

### DER **POTENZIALANALYSE-PROZESS** IM ÜBERBLICK:

#### 1. Woche

- Gemeinsame Unterzeichnung des Dienstleistungsvertrags (PA) und Non-Disclosure Agreements (NDA).
- **Detaillierte Abfrage Ihrer Einkaufsdaten** – entweder durch unsere benutzerfreundlichen Datenabfrage-templates mittels E-Mail oder Transferordner oder alternativ als direkter Datenexport aus Ihrem ERP-System.

#### 2. Woche

- Konsolidierung aller Daten und **umfassende Analyse durch unser Einkaufs-Expertenteam**.
- **Datenkomplettierung durch Interviews**, die wir parallel mit Ihrem Einkauf und den relevanten Fachabteilungen führen.

#### 3. Woche

- **Zusammenführung und Auswertung** aller Analyse- und Gesprächsergebnisse
- **Präsentation der Ergebnisse** und eines individuellen und maßgeschneiderten **Vorgehensplans** mit klaren und umsetzbaren Handlungsempfehlungen zur konkreten Kosteneinsparung und Gewinnmaximierung.



Sie wollen keine Zeit verlieren und schnellstmöglich  
**Ihre Umsatzrendite nachhaltig steigern ?!**

Jetzt unverbindlich anfragen!

