

WIRKSAMES VERTRAGSMANAGEMENT

INDIVIDUELL. SCHNELL. NACHHALTIG.

IT: „Haben wir noch eine Wartung?“

Vertrieb: „Haben wir einen Vertrag?“

Legal: „Wo ist der Vertrag abgelegt?“

Controlling: „Wie hoch ist das Budget?“

GF: „Wann können wir kündigen?“

Mehr Transparenz, geringere Kosten  
und weniger Risiken

Kommen Ihnen diese Fragen bekannt vor? Vermissen Sie den Überblick, die anstehenden Aufgaben oder Verpflichtungen aus den laufenden Verträgen? Dann sind wir für Sie da und unterstützen Sie bei der Prozessgestaltung, Tool-Auswahl sowie Umsetzung und Betrieb.

Ihre Vorteile

- » Transparenz über alle Verträge, aktives Risiko-Management
- » Toolgestützte einheitliche Ablage
- » Verträge sind katalogisiert abrufbar und auswertbar
- » Anbindung über ERP realisiert einfache und verlässliche Lösung zur Budgetplanung
- » Einheitliche und transparente Prozesse verhindern Maverick Buying
- » Verträge/Passagen zu NDA, Haftung usw. sind sofort identifizierbar
- » Es ist sichergestellt, dass Verträge aktiv durch eine Erinnerungsfunktion bewertet werden: auslaufen lassen oder verlängern

Ablauf in 3 Schritten:

- 1 In einem Workshop werden die IST-Situation und der Bedarf aufgenommen. Daraus werden die notwendigen Verantwortlichkeiten abgeleitet und die Prozesse aufgesetzt.
- 2 Auf Basis des Bedarfs, der Prozesse und Ihrer bestehenden IT-Landschaft wird ein passendes Tool beschafft, customized und eingeführt.
- 3 Parallel zur Prozess- und Tool-Einführung werden die Mitarbeiter geschult und die Erst-Befüllung inkl. Digitalisierung der Dokumente vorgenommen.



Kontakt

Marc Röver  
Senior Manager IT  
Mobil: +49 211 875 453 23  
m.roever@kloepfel-consulting.com

